



A s e r o r a m o s l a T e c n o l o g í a

ACERCAMIENTO AL SECTOR ESTATAL TIC





¿POR QUÉ UNA CAPACITACIÓN PARA EL ACERCAMIENTO AL CLIENTE ESTATAL?

La digitalización de las empresas implica una transformación de su cultura empresarial: **La forma de hacer negocios se transforma** para identificarse con las nuevas tecnologías y la ventaja dentro del cambio es que las empresas ya no dependen del directorio de contactos de su fuerza comercial.

Las tendencias tecnológicas hacen que **las empresas tengan que estar preparadas para los beneficios que trae el open government** y así dentro de la cantidad de información disponible se pueda encontrar la información necesaria para hacer realidad la búsqueda de negocios en el sector estatal y participar en ellos.

Esta es una capacitación que desde el derecho complementa las habilidades de las fuerzas comerciales brindando **una guía de referencia para la búsqueda de oportunidades en el sector estatal** a la par de la evolución de las oportunidades.

La capacitación también busca sensibilizar la ejecución de los proyectos estatales en todas sus fases hasta su cierre.



SE TRATA DE UN ACERCAMIENTO ESPECIALIZADO

Esta capacitación desarrolla el tema general del acercamiento comercial al sector estatal y lo hace de forma específica en el área de tecnologías de la información y comunicación en el que Grupo D&P, **Natalia Ospina Abogada** tiene toda su experiencia.

¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDA?

A la fuerza comercial de las empresas cuyo objeto social son las tecnologías de información y comunicación y **a su área de ejecución de proyectos.**

AT | **ABOGADO
TIC**

C A P A C I T A C I O N E S



¿QUÉ OBTIENE NUESTRA FUERZA COMERCIAL?

Una nueva estrategia de búsqueda de oportunidades en el sector estatal, para lo cual:

Aprende a identificar la estructura estatal, la organización de las entidades a nivel nacional, los presupuestos estatales y los proyectos que se gestan en cada dependencia, con asignación y responsable.

Apropia herramientas que le permiten estructurar propuestas con calidad y participar en la contratación estatal con precisión, en las observaciones e identificación de posibles ventajas y desventajas en la contratación.



ABOGADO
TIC

C A P A C I T A C I O N E S

¿QUÉ OBTIENE EL ÁREA DE EJECUCIÓN DE PROYECTOS?

Herramientas específicas para la estructuración de proyectos y la toma de decisiones.

Habilidades para la planeación estratégica de la ejecución de proyectos tecnológicos con intervención de actores de carácter público.



¿QUÉ OBTIENE MI EMPRESA DE TECNOLOGÍA?



Una sensibilización general respecto a las responsabilidades legales que se derivan para la empresa y el personal que interviene en la ejecución de proyectos en desarrollo de actuaciones bajo el marco de relaciones público privadas.

Se trata de un círculo de conocimiento que lleva a tomar conciencia de los riesgos legales y contractuales y a actuar para evitar su configuración.

LA CAPACITACIÓN SE DESARROLLA EN 4 MÓDULOS

- 1 Estructura y manejo de presupuestos en el sector Gobierno.
- 2 Estructuración de proyectos en el sector estatal.
- 3 Ejecución de proyectos en el sector estatal.
- 4 Responsabilidad empresarial y personal en la ejecución de proyectos en el sector estatal.

Cada uno de los módulos se desarrolla en las oficinas de nuestros clientes para un máximo de 10 personas, en cuatro sesiones, cada uno de 4 horas.

PARA MAYOR INFORMACIÓN Y CONTACTO

Escríbanos a:

info@abogadotic.co

O visítenos en:

abogadotic.co

